



บัญชีรายชื่อผู้สำเร็จการศึกษา

เสนอ

สภามหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบุรี

พิจารณาการให้ปริญญาบัตร

ของ

นักศึกษาระดับบัณฑิตศึกษา

ในการประชุมคณะกรรมการบัณฑิตศึกษา ครั้งที่ 4/2559

วันจันทร์ที่ 23 พฤษภาคม พ.ศ. 2559

ในการประชุมคณะกรรมการสภาวิชาการ ครั้งที่ 7/2559

วันพฤหัสบดีที่ 7 กรกฎาคม พ.ศ. 2559


ในการประชุมคณะกรรมการสภามหาวิทยาลัยฯ ครั้งที่ 7/2559


วันจันทร์ที่ 25 กรกฎาคม พ.ศ. 2559

บัญชีสรุปจำนวนผู้สำเร็จการศึกษาที่ขออนุมัติการให้ปริญญาในระดับบัณฑิตศึกษา
ของ มหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบุรี ปีการศึกษา 2558

หลักสูตร	เพศ		รวม
	ชาย	หญิง	
ปรัชญาดุษฎีบัณฑิต (ปร.ด.)	-	1	1
รวมทั้งสิ้น	-	1	1

ตรวจสอบและตรวจทานถูกต้อง

(ลงชื่อ)..........นายทะเบียน

(ลงชื่อ)..........รองอธิการบดี ปฏิบัติราชการแทน
อธิการบดีมหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบุรี

บัญชีรายชื่อผู้สำเร็จการศึกษา ปีการศึกษา 2558

ในการประชุมคณะกรรมการบัณฑิตศึกษา ครั้งที่ 4/2559 วันที่ 23 เดือน พฤษภาคม พ.ศ. 2559

เสนอสภามหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบุรี อนุมัติให้ปริญญาปรัชญาคุณฐิบัณฑิต

และเพื่อเสนอนายกสภาฯลงนามในปริญญา ของมหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบุรี ครั้งที่ 7/2559

วันที่สภามหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบุรีอนุมัติให้ปริญญา วันที่ 25 เดือน กรกฎาคม พ.ศ. 2559

ลำดับ ที่	ชื่อ - สกุล	วัน เดือน ปีเกิด	คะแนน เฉลี่ย	เลขที่ ปริญญาบัตร	ชื่อเรื่องคุณฐิพนธ์	การเผยแพร่
สาขาวิชาเทคโนโลยีสารสนเทศศุนภาพ						
1.	นางสาวเพ็ญธิดา หงษ์ยนต์ รหัสประจำตัว 530244002	7เมย. 2524	3.85	พบ.270004/2559	สารสนเทศสนับสนุนการ ตัดสินใจการใช้ ภาษาอังกฤษสำหรับการ บริการของพนักงาน เทศบาล	วารสารวิจัยและพัฒนา LOYOLONGRDN ในพระบรม ราชาูปถัมภ์ สาขา วิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี ปีที่ 11 ฉบับที่ 1 เดือน มกราคม-เมษายน 2559

ตรวจสอบและตรวจทานถูกต้อง

(ลงชื่อ).....นายทะเบียน

(ลงชื่อ).....รองอธิการบดี ปฏิบัติราชการแทน

อธิการบดีมหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบุรี

The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions. It emphasizes that every entry should be supported by a valid receipt or invoice. This ensures transparency and allows for easy verification of the data.

In the second section, the author outlines the various methods used to collect and analyze the data. This includes both primary and secondary data collection techniques. The analysis focuses on identifying trends and patterns over time, which is crucial for making informed decisions.

The third section provides a detailed breakdown of the results. It shows that there has been a significant increase in sales volume, particularly in the online channel. However, the profit margins have remained relatively stable, indicating that the company is effectively managing its costs.

Finally, the document concludes with several key recommendations. It suggests that the company should continue to invest in digital marketing and customer service to further drive growth. Additionally, it recommends regular audits to ensure the accuracy of the financial records.

Date: 10/10/2023
 Page: 10/10